Документ подписан простой электронной подписью Информация о владельце:

ФИО: Куфрядер Ально Есносиченое бюджетное образовательное учреждение высшего образования Должность: Проректор по образовательное учреждение высшего образовательное учреждение высшего образования должность: Проректор по образовательное учреждение высшего образовательное учреждение высшего образования должность: Проректор по образовательное учреждение высшего образования должность по образования должн

дата подкор об СИЙОЖИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА

Уникальный программный ключ:

имени в.и. вернадского»

790a1a8df2525774421adc1fc96453f0e902bfb0

(Университет Вернадского)

#### Кафедра Территориального управления и планирования

Принято Ученым советом Университета Вернадского «28» августа 2025 г. протокол № 1 УТВЕРЖДАЮ
Проректор не образовательной деятельности кудрявцев М.Г.
«28» августа 2025 г.

#### Рабочая программа дисциплины

# Этика и деловые коммуникации в государственной и муниципальной службе

Направление подготовки 38.04.04 Государственное и муниципальное управление

Направленность (профиль) программы инновационное управление и экономическое развитие малых городов и сельских территорий

Квалификация Магистр

Форма обучения очная

Балашиха 2025 г.

Рабочая программа разработана в соответствии с ФГОС ВО по направлению подготовки 38.04.04 Государственное и муниципальное управление

Рабочая программа дисциплины разработана <u>доцентом кафедры Территориального управления и</u> <u>планирования, к.э.н., Толпаровым Э.Б.</u>

Рецензент: к.э.н., доцент кафедры Территориального управления и планирования Сухачева И.П.

### 1 Планируемые результаты обучения по дисциплине, соотнесенные с установленными в ОПОП ВО индикаторами достижения компетенций

#### 1.1 Перечень компетенций, формируемых учебной дисциплиной

Код и наименование компетенции	Планируемые результаты обучения
Общепрофесси	ональная компетенция
	Знать (3):
	Знает нормы служебной этики и тенденции
	антикоррупционной направленности, порядок
	их соблюдения и использования в деятельности
	органа власти.
ОПК-1 Способен обеспечивать соблюдение	Уметь (У):
норм служебной этики и	Умеет обеспечить нормы служебной этики и
антикоррупционную направленность в	определять тенденции антикоррупционной
деятельности органа власти;	направленности в деятельности органа власти.
	Владеть (В):
	Применяет нормы служебной этики в своей
	деятельности, способен определять тенденции
	антикоррупционной направленности в
	деятельности органа власти.

#### 2. Цели и место дисциплины в структуре ОПОП ВО

Дисциплина «Этика и деловые коммуникации в государственной и муниципальной службе» относится к факультативной части дисциплин профессиональной образовательной программы высшего образования 38.04.04 Государственное и муниципальное управление направленность (профиль) инновационное управление и экономическое развитие малых городов и сельских территорий.

**Целями изучения дисциплины «Этика и деловые коммуникации в государственной и муниципальной службе»** на основе научного знания об особенностях и структуре деловых коммуникаций создать условия для формирования у обучающихся навыков, коммуникаций и приемов коммуникативного взаимодействия. Организация эффективной работы исполнителей (команды исполнителей) для осуществления конкретных деятельности, проектов, видов деятельности, работ на основе эффективного коммуникативного взаимодействия и соблюдения этических норм поведения.

# 3. Объем учебной дисциплины в зачетных единицах с указанием количества академических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий, текущий и промежуточный контроль по дисциплине) и на самостоятельную работу обучающихся

Вид учебной работы	2 семестр
Общая трудоемкость дисциплины, зачетных единиц	2
часов	72
Аудиторная (контактная) работа, часов	34,25
в т.ч. занятия лекционного типа	17
занятия семинарского типа	17
промежуточная аттестация	0,25
Самостоятельная работа обучающихся, часов	33,75
в т.ч. курсовая работа	-
Контроль	4

D	
Вил промежуточной аттестании	зачет

### 4. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий

### 4.1 Перечень разделов дисциплины с указанием трудоемкости аудиторной (контактной) и самостоятельной работы, видов контролей и перечня компетенций

	Γ			
		В ТОМ	в том числе	
Наименование разделов и тем	всего	аудиторной (контактной) работы	самостоятель ной работы	Код компетенции
Раздел 1. Теория деловых коммуникаций и этики делового общения	34	17	17	
Раздел 2. Информационное обеспечение коммуникативного процесса	33,75	17	16,75	ОПК-1
Итого за семестр	67,75	34	37,75	
Промежуточная аттестация	4,25	0,25	-	
ИТОГО по дисциплине	72	34,25	37,75	

#### 4.2 Содержание дисциплины по разделам

### <u>Раздел 1. Теория деловых коммуникаций и этики делового общения</u> Перечень учебных элементов раздела:

1.1. Правила и принципы деловых коммуникаций

Виды, формы и особенности делового общения. Коммуникативный процесс, элементы коммуникативного процесса. Коммуникативные технологии.

1.2. Культура, язык и правила поведения в коммуникативном взаимодействии

Этика и культура делового общения. Язык делового общения, речевой этикет. Вербальные и невербальные средства общения. Активное слушание, стили общения.

### <u>Раздел 2. Информационное обеспечение коммуникативного процесса</u> Перечень учебных элементов раздела:

2.1. Правила сетевого этикета. Основы конфликтологии

Сетовой этикет и его особенности, особенности взаимодействия. Конфликты и их виды, причины возникновения конфликтов и роль соблюдения этики и правил коммуникации для снижения конфликтных ситуаций.

2.2. Техники и правила ведения деловых переговоров и публичных выступлений

Техника публичных выступлений, ораторское искусство, правила подготовки к ведению публичных выступлений. Деловой этикет, переговорный процесс, правила эффективной деловой коммуникации.

#### 5. Оценочные материалы по дисциплине

Оценочные материалы по дисциплине представлены в виде фонда оценочных средств.

### 6. Материально-техническое и учебно-методическое обеспечение дисциплины 6.1 Перечень учебно-методического обеспечения по дисциплине

$N_{\underline{0}}$	Автор, название, место издания, издательство, год издания, количество страниц, режим
$\Pi/\Pi$	доступа

#### 6.2 Перечень учебных изданий, необходимых для освоения дисциплины

#### Основная литература:

- 1. Этика государственной и муниципальной службы : учебник и практикум для вузов / Е. Д. Богатырев, А. М. Беляев, С. Г. Еремин ; под редакцией С. Е. Прокофьева. 2-е изд., перераб. и доп. Москва : Издательство Юрайт, 2023. 326 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-13344-8. URL : <a href="https://urait.ru/bcode/512370">https://urait.ru/bcode/512370</a>
- 2. Этика государственной и муниципальной службы: учебник и практикум для вузов / А. М. Кузнецов. Москва: Издательство Юрайт, 2023. 246 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-16948-5. URL: https://urait.ru/bcode/532069
- 3. Этика и этикет государственной и муниципальной службы : учебник и практикум для вузов / Н. Н. Шувалова. 3-е изд., перераб. и доп. Москва : Издательство Юрайт, 2023. 368 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-15803-8. URL : https://urait.ru/bcode/509778

#### Дополнительная литература:

- 1. Этика государственной службы в схемах: учебное пособие для вузов / В. И. Савинков, П. А. Бакланов. Москва: Издательство Юрайт, 2023. 148 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-08997-4. URL: <a href="https://urait.ru/bcode/516145">https://urait.ru/bcode/516145</a>
- 6.3 Современные профессиональные базы данных, информационные справочные системы и лицензионное программное обеспечение

Современные профессиональные базы данных, информационные справочные системы, цифровые электронные библиотеки и другие электронные образовательные ресурсы

- 1. Договор о подключении к Национальной электронной библиотеке и предоставлении доступа к объектам Национальной электронной библиотеки №101/НЭБ/0502-п от 26.02.2020 5 лет с пролонгацией
- 2. Соглашение о бесплатном тестовом доступе к Polpred.com. Обзор СМИ 27.04.2016 бессрочно
- 3. Соглашение о бесплатном тестовом доступе к Polpred.com. Обзор СМИ 02.03.2020 бессрочно
- 4. Информационно-справочная система «Гарант» URL: <a href="https://www.garant.ru/">https://www.garant.ru/</a> Информационно-справочная система Лицензионный договор №  $261709/O\Pi-2$  от 25.06.2021
  - 5. «Консультант Плюс». URL: http://www.consultant.ru/ свободный доступ
- 6. Электронно-библиотечная система AgriLib <a href="http://ebs.rgunh.ru/">http://ebs.rgunh.ru/</a> (свидетельство о государственной регистрации базы данных №2014620472 от 21.03.2014).

### Доступ к электронной информационно-образовательной среде, информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»

- 1. Система дистанционного обучения Moodle <u>www.portfolio.rgunh.ru</u> (свободно распространяемое)
- 2. Право использования программ для ЭВМ Mirapolis HCM в составе функциональных блоков и модулей: Виртуальная комната.
- 3. Инновационная система тестирования программное обеспечение на платформе 1С (Договор № К/06/03 от 13.06.2017). Бессрочный.
- 4. Образовательный интернет портал Российского государственного аграрного заочного университета (свидетельство о регистрации средства массовых информации Эл

№ ФС77-51402 от 19.10.2012).

#### Лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение

- 1. OpenOffice свободный пакет офисных приложений (свободно распространяемое)
  - 2. linuxmint.com <a href="https://linuxmint.com/">https://linuxmint.com/</a> (свободно распространяемое)
- 3. Электронно-библиотечная система AgriLib <a href="http://ebs.rgunh.ru/">http://ebs.rgunh.ru/</a> (свидетельство о государственной регистрации базы данных №2014620472 от 21.03.2014) собственность университета.
- 4. Официальная страница ФГБОУ ВО «Российский государственный аграрный заочный университет» <a href="https://vk.com/rgunh.ru">https://vk.com/rgunh.ru</a> (свободно распространяемое)
- 5. Портал Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Российский государственный аграрный заочный университет» (свободно распространяемое) https://zen.yandex.ru/id/5fd0b44cc8ed19418871dc31
- 6. Антивирусное программное обеспечение Dr. WEB Desktop Security Suite (Сублицензионный договор №13740 на передачу неисключительных прав на программы для ЭВМ от 01.07.2021).

6.4 Перечень учебных аудиторий, оборудования и технических средств обучения

ооучения			
Учебная аудитория для занятий лекционного типа, семинарского типа (семинары, практические занятия, практикумы, лабораторные работы, коллоквиумы), для проведения групповых консультаций и индивидуальной работы обучавшихся с педагогическими работниками, для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации. Специализированная мебель, доска меловая. Персональный компьютер в сборке с выходом в интернет, интерактивная доска, проектор	143907, Московская область, г. Балашиха, ул. шоссе Энтузиастов, д. 50, каб. 246 Площадь помещения 34,6 кв.м № по технической инвентаризации 244, этаж 2		
Помещение для самостоятельной работы. Персональные компьютеры в сборке с выходом в интернет.	143907, Московская область, г. Балашиха, ул. шоссе Энтузиастов, д. 50, читальный зал Площадь помещения 497,4 кв. м. № по технической инвентаризации 177, этаж 1		
Помещение для самостоятельной работы. Специализированная мебель, персональные компьютеры в сборке с выходом в интернет.	143900, Московская область, г. Балашиха, ул. Юлиуса Фучика д.1, каб. 320 Площадь помещения 49,7 кв. м. № по технической инвентаризации 313, этаж 3		
Учебная аудитория для учебных занятий обучающихся из числа инвалидов и лиц с ОВЗ. Специализированная мебель. Автоматизированное рабочее место для инвалидовколясочников с коррекционной техникой и индукционной системой ЭлСис 290; Автоматизированное рабочее место для слабовидящих и незрячих пользователей со стационарным видеоувеличителем ЭлСис 29 ОN; Автоматизированное рабочее место для слабовидящих и незрячих пользователей с портативным видеоувеличителем ЭлСис 207 СF; Автоматизированное рабочее место для слабовидящих и незрячих пользователей с читающей машиной ЭлСис 207 CN; Аппаратный комплекс с функцией видеоувеличения и чтения для слабовидящих и незрячих пользователей ЭлСис 207 ОS.	143907, Московская область, г. Балашиха, ул. шоссе Энтузиастов, д. 50, каб. 105 Площадь помещения 52,8 кв. м. № по технической инвентаризации 116, этаж 1		

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

## «РОССИЙСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА ИМЕНИ В.И. ВЕРНАДСКОГО»

(Университет Вернадского)

Фонд оценочных средств для проведения текущего контроля и промежуточной
аттестации обучающихся по дисциплине
Этика и деловые коммуникации в государственной и муниципальной службе

Направление подготовки 38.04.04 Государственное и муниципальное управление

Направленность (профиль) программы Инновационное управление и экономическое развитие малых городов и сельских территорий

Квалификация Магистр

Форма обучения очная

Балашиха 2024 г.

1.Описание показателей и критериев оценивания планируемых результатов обучения по учебной дисциплине

Код и наименовании компетенции  ОПК-1 Способен обеспечивать соблюдение норм	Уровень освоения Пороговый (удовлетворительно)	Планируемые результаты обучения  знать: Знает нормы служебной этики и
обеспечивать соблюдение норм	_	
соблюдение норм	(удовлетворительно)	
		тенденции антикоррупционной
		направленности, порядок их соблюдения и
служебной этики и		использования в деятельности органа власти.
антикоррупционную		уметь: Умеет обеспечить нормы служебной
направленность в		этики и определять тенденции
деятельности органа		антикоррупционной направленности в
власти;		деятельности органа власти.
		владеть: Применяет нормы служебной этики в
		своей деятельности, способен определять
		тенденции антикоррупционной направленности
		в деятельности органа власти
	Продвинутый	Знает твердо: Знает нормы служебной этики и
	(хорошо)	тенденции антикоррупционной
		направленности, порядок их соблюдения и
		использования в деятельности органа власти.
		Умеет уверенно: Умеет обеспечить нормы
		служебной этики и определять тенденции
		антикоррупционной направленности в
		деятельности органа власти.
		Владеет уверенно: Применяет нормы
		служебной этики в своей деятельности,
		способен определять тенденции
		2 2 2
	D	
	(отлично)	•
		1 2
		<u>*</u>
		деятельности органа власти.
		Показал сформировавшееся
		систематическое владение: Применяет нормы
		I CHCICMAINACKUE BJIA/JEHNE. IIDMMCHREI HODMBE
		служебной этики в своей деятельности,
	Высокий (отлично)	антикоррупционной направленности в деятельности органа власти  Имеет сформировавшееся систематические знания: Знает нормы служебной этики и тенденции антикоррупционной направленности, порядок их соблюдения и использования в деятельности органа власти.  Имеет сформировавшееся систематическое умение: Умеет обеспечить нормы служебной этики и определять тенденции антикоррупционной направленности в

Для дисциплины, формой итогового контроля которой является зачет:

«зачтено» выставляется, если студент усвоил материал по программе дисциплины, способен преобразовывать теоретические знания в профессиональные умения и навыки

«не зачтено» выставляется, если студент не усвоил материал по программе дисциплины, не способен преобразовывать теоретические знания в профессиональные умения и навыки

При очной форме обучения в результате оценивания выставляются баллы за виды деятельности (оценочные средства) по итогам изучения модулей (разделов дисциплины), перечисленных в рейтинг-плане дисциплины. Итоговый рейтинг успеваемости студентов складывается из суммы баллов, набранных студентом за всю работу в течение семестра (включая итоговый контроль)

Шкалы оценивания для очной формы обучения:

для зачета: «зачтено» - от 60 до 110 баллов (включая 10 поощрительных баллов), «не зачтено» - менее 60 баллов При заочной и очно-заочной формах обучения в результате оценивания выставляется оценка за виды деятельности (оценочные средства) по итогам изучения модулей (разделов дисциплины), перечисленных в содержании рабочей программы.

2. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы

#### КОМПЛЕКТ ЗАДАЧ ДЛЯ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАДАНИЙ по дисциплине

- 1. Почему знания об этике необходимы каждому человеку?
- 2. Может ли быть этика основой достижения успеха?
- 3. Древнегреческий мыслитель Аристотель, отец-основатель этики, соотносил экономическую этику, прежде всего, с производством благ. Свои взгляды он излагал во многих трудах, в том числе и «Никомаховой этике». Прочтите эту работу и сделайте конспект І главы. Используйте для этого: Аристотель. Никомахова этика/Аристотель [Электронный ресурс] Режим доступа: http://lib.ru/POEEAST/ARISTOTEL/nikomah.txt
  - 4. Как Вы понимаете выражение «Хорошая этика означает хороший бизнес»?
  - 5. Каким образом различается между собой этика, мораль и нравственность?
- 6. В чем заключается универсальное значение этики? Для опоры в своих рассуждениях обратитесь к мысли немецко-французского гуманиста XX века, лауреата Нобелевской премии Альберта Швейцера (1875 1965), который в своей знаменитой книге «Культура и этика» писал, что этическое является конструирующим элементом культуры. И общество основывается на началах нравственных: на мясе, на экономической идее, на претворении камней в хлебы ничего не основывается. Напишите на эту нему эссе.
  - 7. В ответ на какие запросы современного общества возникает прикладная этика?
  - 8. Решите следующую этическую ситуацию:

Один из руководителей фирмы, в которой вы работаете, сделал для вас очень много: он устроил вас туда, с его помощью вы быстро продвигаетесь наверх по служебной лестнице, иногда вместе обедаете. Однажды он «пробалтывается» о том, что за поставки компьютеров в вашу организацию фирма «М» выделила ему «вознаграждение» - 70.000 руб., но он естественно просит вас не разглашать эту информацию. Вы знаете, что существует другая фирма, у которой цены на компьютеры ниже, и она более надежна, чем та, о которой говорил ваш коллега. Расскажете ли об этой ситуации руководству фирме? Почему? Что делать, если обнаружится, что Ваша организация ведет двойную бухгалтерию?

- 1. Какие проблемы в сфере этики бизнеса, в том числе и в гостиничном предприятии, наиболее актуальны для настоящего времени?
- 2. Почему мы можем утверждать, что справедливость это системное качество, содействующее общему благу?
  - 3. Как понимается принцип справедливости в современной деловой практике?
  - 4. Что такое нормы деловой этики?

Составьте таблицу «Принципы деловых отношений и коммуникаций моей организации» в соответствии с предлагаемым образцом:

	Принципы	Основное содержание	Мои действия	Форма практической реализации
	делового общения			
Ī	1. Убежденность	Моя работа и	Изучить	- Разработка социального пакета для

в полезности	деятельность	возможности	персонала.
своего труда для	организации должны	осуществления	- Создание социально-
общества	быть связаны не только	социальной	благотворительных программ,
	с экономическими	политики	направленных на решение
	факторами, но и	организации	современных проблем (забота об
	социальными		окружающей среде, памятниках
	показателями, и		культуры, создание учебных,
	приносить пользу		спортивных, художественных
	другим людям		центров и др.).

В таблице должны быть указаны все основные принципы деловых коммуникаций, работа сдается на проверку преподавателю.

#### Практическое задание № 2

### Специфика деловой этики и коммуникаций. Отличительные особенности профессиональной этики

#### План:

#### Вопросы и задания:

- 1. Что такое деловая коммуникация?
- 2. Какие основные элементы деловых коммуникаций Вы знаете? Охарактеризуйте каждый из них. Принципы этики в общении.
- 3. Исследуя культурные, психологические, философские, социальные аспекты, можно выделить факторы, воздействующие на коммуникативные процессы. Сделаем таблицу: обозначим эти факторы, а справа (самостоятельно) определите необходимые профессиональные качества, помогающие эффективной работе.

Факторы	Профессиональные качества
1. Стрессы, давление и	1. Четкие личные цели
неопределенность присутствуют в жизни	
организации. Поэтому от грамотных	
специалистов требуется эффективно управлять	
собой и своим временем	
2. Упадок традиционных нравственных	
ценностей в обществе оказали определенное	
влияние и на личные убеждения	
3. Имеется широкая возможность выбора	
ценностей, поступков, требований и навыков.	
4. Организационные системы не в состоянии	
обеспечить все возможности для обучения	
современного руководителя	
5. Проблем становится все больше, и они	
усложняются, а средства для их решения -	
ограничены.	
6. Расширяющаяся борьба за рынки сбыта,	
энергетические ресурсы и прибыльность	
делает необходимым выдвижение новых идей	
и постоянное приспосабливание	
7. Традиционные иерархические отношения	
(основанные на приказах) затрудняются	
8. Многие школы и методики исчерпали себя и	
не отвечают запросам современности	
9. Большие затраты связаны с использованием	
наемных работников	
10. Сложные задачи производства требуют	
объединения усилий нескольких людей,	
совместно осуществляющих их решение	

- 1. Охарактеризуйте каждый из известных Вам типов этической культуры организации.
- 2. Как Вы думаете, к какому этическому типу организации больше всего подходят предприятия, оказывающие сервисные услуги?
- 3. Прочтите следующую ситуацию и проанализируйте, насколько этически оправдано поведение сотрудников организации:

Двое сотрудников финансовой организации «Империал Z» проработали в ней более 7 лет, успешно выполняя задачи руководства и осуществляя собственную служебную карьеру. Им становится известно о серьезных финансовых махинациях, которые совершаются людьми, входящих в руководство организации. Свои подозрения они подкрепляют фактическим материалом, собранным ими в процессе собственных наблюдений. Не ставя в известность других коллег и руководителя своей компании, добытые документы сотрудники отправляют в ведущие средства массовой информации. Опубликованный материал становится причиной возникновения крупного скандала в финансовой сфере, получившего общественный резонанс, а по авторитету уважаемой ранее компании нанесен серьезный удар. Ее акции на финансовом рынке упали, и был получен ущерб в пять миллионов рублей.

Как вы думаете, насколько справедлив с точки зрения этики деловых отношений подобный поступок сотрудников?

Как поступит руководство «Империал Z» с этими двумя сотрудниками после расследования утечки информации?

Какие перспективы у руководства организации в части стратегии развития и работы с персоналом?

#### ТЕМЫ ДОКЛАДОВ по дисциплине

- 1. Деловые встречи.
- 2. Деловые переговоры.
- 3. Документальное обеспечение делового общения.
- 4.Ключевые понятия этики.
- 5. Конфликт в сфере делового общения.
- 6. Конфликты, их предупреждение и разрешение.
- 7. Концептуальные основы изучения этнопсихологических аспектов делового взаимодействия.
- 8. Методы ведения переговоров.
- 9. Методы снятия психологического напряжения
- 10. Национальные особенности деловой этики.

#### Примерные задания итогового теста

Какие из названных наук занимаются вопросами общения? (исключить не верное)

- а) философия;
- б) социология;
- в) информатика;
- г) психология;
- д) психиатрия;

В трудах какого философа впервые обосновывается самоценность человеческого общения? (выбрать верное)

- а) Аристотель;
- б) Демокрит;
- в) Платон;
- г) Сократ

Кому из мыслителей принадлежит доказательство нравственного содержания общения? (выбрать верное)

- а) М. Монтень;
- б) Д. Юм;
- в) Дж. Локк;

- г) Ж.-ж. Руссо;
- д) Б. Спиноза.

Общение – это: (выбрать верное)

- а) процесс взаимного согласия;
- б) процесс взаимопонимания;
- в) процесс взаимодействия;
- г) процесс обмена информацией;
- д) процесс взаимовосприятия.

Деловое общение – это: (выбрать верное)

- а) светское общение;
- б) формальное общение;
- в) вербальное общение;
- г) неформальное общение.

Структура общения предполагает наличие взаимоувязанных сторон: (исключить не верное)

- а) коммуникативной;
- б) пространственно-временной;
- в) интерактивной;
- г) перцептивной.

Коммуникативная сторона общения состоит в: (отметить верное)

- а) организации взаимодействия между индивидами;
- б) процессе восприятия друг друга партнерами;
- в) обмене информацией между людьми;
- г) организации процесса взаимопонимания.

Интерактивная сторона общения предполагает: (исключить неверное)

- а) приобретение, хранение, переработку и передачу информации;
- б) организацию взаимодействия между индивидами;
- в) использование практического и теоретического опыта;
- г) организацию вербального общения.

Перцептивная сторона общения предполагает: (выбрать верное)

- а) процесс обмена и передачи информации;
- б) организацию вербального общения;
- в) процесс восприятия партнерами друг друга;
- г) организацию взаимодействия между партнерами.

Виды общения делятся на: (выбрать верное)

- а) информационные;
- б) вербальные;
- в) невербальные;
- г) психологические

Универсальным средством общения является: (выбрать верное)

- а) мимика;
- б) жесты, позы;
- в) интонация;
- г) речь;
- д) взгляды.

Под невербальным общением понимается: (исключить не верное)

- а) язык жестов;
- б) речь;
- в) система знаков;
- г) изменение голосового диапазона.

Система утверждений, предназначенных для обоснования или опровержения какого – либо мнения, называется: (выбрать верное)

- а) аргументация;
- б) убеждение;
- в) суггестия;
- г) внушение.

Вопросы, требующие ответов типа «да – нет», называются: (выбрать верное)

а) открытые;

- б) риторические;
- в) наводящие;
- г) закрытые.

Транзактный анализ – это (выбрать верное)

- а) анализ речевого взаимодействия;
- б) анализ намерений к действию;
- в) анализ стиля общения;
- г) анализ эмоционального состояния собеседников.

16.Понятие «этика» определяется как: (выбрать верное)

- а) учение о морали, нравственности, нормах и требованиях;
- б) важнейший способ нормативной регуляции общественных отношений;
- в) свод правил и установок об организации взаимоотношений;
- г) образцовое воспитание и совершенные манеры.

В процессе делового общения возможны психологические проявления определенной направленности: (выбрать верное)

- а) субъективный тип;
- б) интровертивный тип;
- в) экстравертивный тип;
- г) эмоциональный тип.

Доминирующей установкой экстравертивного типа психики личности считается: (выбрать верное)

- а) ориентированность личности на внутренний мир собственных ощущений;
- б) ориентированность личности на мир внешних объектов;
- в) верны оба предыдущих ответа;
- г) эмоциональная стабильность.

Доминирующей установкой интровертивного типа психики личности считается: (выбрать верное)

- а) ориентированность личности на внутренний мир собственных ощущений;
- б) ориентированность личности на мир внешних объектов;
- в) справедливы оба предыдущих положения;
- г) эмоциональная нестабильность.

Какой тип личности в деловом общении склонен к аккуратности в высказываниях, анализу информации, требовательности к партнеру, эмоциональной закрытости? (выбрать верное)

- а) интуитивный;
- б) ощущающий;
- в) мыслительный;
- г) эмоциональный.

Какой тип личности в деловом общении склонен к компромиссам, обидчив, легко поддается эмоциональным воздействиям, трудно ориентироваться в ситуации? (выбрать верное)

- а) интуитивный;
- б) ощущающий;
- в) мыслительный;
- г) эмоциональный.

Психологическая культура делового общения выражается в следующих принципах: (исключить не верное)

- а) пунктуальность;
- б) конфиденциальность;
- в) грамотность;
- г) доброжелательность;
- д) самокритичность.

Наиболее употребительные методы влияния или воздействия на людей в процессе делового общения: (исключить не верное)

- а) убеждение;
- б) управление;
- в) внушение;
- г) принуждение.

Использование методов аттракции позволяет: (выбрать верное)

- а) убедить собеседника в собственной правоте;
- б) расположить к себе собеседника;
- в) лучше сориентироваться в обсуждаемой проблеме;
- г) повысить внимание к собеседнику.

К методам аттракции относятся следующие приемы: (исключить не верное)

- а) «зеркало отношений»;
- б) «имя собственное»;
- в) «внимательный собеседник»;
- г) «терпеливый слушатель»;
- д) «личная жизнь».

Метод аттракции «имя собственное» основан на: (выбрать верное)

- а) произнесение вслух имени (или имени отчества) собеседника;
- б) выражение комплимента в адрес собеседника;
- в) ссылке на некоторую авторитетную личность;
- г) повышение самооценки собеседника.

Метод аттракции «зеркало отношений» основан на: (выбрать верное)

- а) упоминании об опыте успешного взаимодействия с деловыми партнерами;
- б) выражение комплимента в адрес партнера или собеседника;
- в) предположение перевести отношения в неформальную среду;
- г) умение общаться с добрым, открытым, приветливым выражением лица;
- 28 Метод аттракции «терпеливый слушатель» основан на: (выбрать верное)
- а) установление определенного регламента для беседы;
- б) представление собеседнику условий для более полного изложения вопроса;
- в) умение внимательно и терпеливо выслушать собеседника;
- г) умение выслушать собеседника до конца, не перебивая.
- 29. Компромисс выражается: (выбрать верное)
- а) в создании условий для взаимного приспособления;
- б) в условно равных условиях наряду с партнером;
- в) в создании условий урегулирования отношений;
- г) в создании условий «золотой середины».
- 30 Стратегии поведения субъектов в конфликтных ситуациях выражаются в: (исключить не верное)
- а) противоборстве;
- б) сотрудничестве;
- в) либерализме;
- г) компромиссе;
- д) уклонении;
- е) приспособлении.
- 31. Какие преимущества имеет деловое общение при использовании телефонного разговора: (исключить не верное)
- а) отпадает необходимость посылать письма, телеграммы или ехать в учреждение;
- б) повышается оперативность решения вопросов;
- в) отпадает необходимость в использовании невербальных средств коммуникации;
- г) обеспечивается непрерывный двусторонний обмен информацией на любом расстоянии.
- 32. Под конфликтом следует понимать: (исключить не верное)
- а) отсутствие согласия между двумя и более сторонами;
- б) открытое противостояние как следствие взаимоисключающих интересов и позиций;
- в) поведение сторон, для которого характерна неспособность достичь компромисса;
- г) любое столкновение противоположных точек зрения, мнений, позиций и т.п.
- 33. В каких формах реализуется деловое общение? (исключить не верное)
- а) деловая беседа:
- б) деловые переговоры;
- в) деловое совещание;
- г) публичное выступление;
- д) деловые контакты.
- 34. «Имидж» означает: (выбрать верное)
- а) внешний облик человека;

- б) представление об образе человека, которое остается в сознании других людей;
- в) технология построения образа;
- г) умение управлять теми впечатлениями, которые возникают по нашему поводу у других людей.
- 35. Какова главная цель создания имиджа? (выбрать верное)
- а) преуспеть в карьере;
- б) удовлетворить собственные амбиции;
- в) реализовать себя как личность;
- г) произвести впечатление на окружающих.
- 36. Какие технологии используются при создании привлекательного образа? (выбрать верное)
- а) самоуправления;
- б) самоорганизации;
- в) самообразования;
- г) самосовершенствования;
- д) самопрезентации.
- 37. Главная задача деловой беседы это: (выбрать верное)
- а) увлечь партнера собственной идеей;
- б) моментально выявить намерения делового партнера;
- в) убедить партнера принять конкретные предложения;
- г) выявить слабые и сильные стороны делового партнера.
- 38. Основными этапами деловой беседы являются: (установите очередность их выполнения)
- а) информирование партнеров;
- б) начало беседы;
- в) принятие решений;
- г) аргументирование выдвигаемых положений;
- д) завершение беседы.
- 39. Подготовка к проведению деловой беседы сводится к следующим мероприятиям: (исключить не верное)
- а) планирование;
- б) сбор материала и его обработка;
- в) установление регламента деловой беседы;
- г) анализ собранного материала и его редактирование.
- 40. Как правильно попрощаться с деловым партнером после успешного завершения беседы? (исключить не верное)
- а) подарить на память сувенир;
- б) поблагодарить за сотрудничество и удалиться;
- в) поздравить с разумным решением;
- г) напомнить о препятствиях и неудобствах в процессе принятия решения.
- 41. Переговоры это: (выбрать верное)
- а) менеджмент в действии;
- б) вид совместной с партнером деятельности;
- в) факт нашей повседневной жизни;
- г) диалог равноправных участников;
- д) все верно.

#### Критерии оценки:

«зачтено» выставляется, если студент усвоил материал по программе дисциплины, способен преобразовывать теоретические знания в профессиональные умения и навыки; «не зачтено» выставляется, если студент не усвоил материал по программе дисциплины, не способен преобразовывать теоретические знания в профессиональные умения и навыки.